
GUÍA DEL PRODUCTO

The New Manager Challenge

Explora cómo decides
cuando liderar se complica.

SIMULACIÓN DIGITAL · INDIVIDUAL O BUSINESS

Una fuente complementaria para desarrollo.

01 · POR QUÉ KLIIMA

Decidir también revela prioridades.

Explorar alternativas cuando personas, resultados y urgencias compiten.

El problema

Saber describir una intención no siempre basta para explicar qué harías ante prioridades en tensión. Un escenario permite detenerse a revisar la elección y lo que faltó considerar.

Para quién

Personas que quieren explorar su liderazgo y RH que necesita una fuente complementaria para selección o desarrollo. La historia no limita el uso a gerentes nuevos.

La experiencia

17 escenarios dentro de una historia de cinco días laborales simulados. Son situaciones digitales; no exige dedicar cinco días reales.

El enfoque KLIIMA

Psicología organizacional aplicada y experiencia completamente en línea. Usa el resultado para ampliar una conversación, con juicio humano.

02 · QUÉ RECIBES

Elige Individual o Business.

Cada asiento permite un intento, con vigencia de un año.

Individual

Un intento, reporte privado e historial dentro de Mi KLIIMA. No entrega lectura grupal a RH.

Business

Campañas, invitaciones y reportes individuales accesibles para RH. Comunica esa visibilidad antes de invitar; difiere de una compra individual.

Lectura grupal

Business requiere al menos 5 resultados completados y revisión humana. Con menos de 5, se trabaja con los reportes individuales.

Contenido y alcance

Patrones de decisión, estilos, tensiones y preguntas de desarrollo. Este Challenge digital es independiente del kit físico Manager y sus condiciones de acceso.

03 · CÓMO USARLO

De la elección a otra posibilidad.

Caso hipotético: una persona quiere revisar cómo equilibra entrega y carga del equipo.

1. Define para qué lo usarás

Elige autoconocimiento individual o un proceso Business. Aclara quién verá el resultado antes de participar.

2. Completa la simulación

Lee el contexto y decide a tu ritmo dentro de la vigencia. No busques una respuesta que parezca universalmente correcta.

3. Revisa una tensión

Pregunta qué información priorizaste y qué alternativa explorarías ahora. Conecta la reflexión con una situación de trabajo sin divulgar el contenido completo del ejercicio.

4. Acuerda un ensayo

Por ejemplo, consultar capacidad antes de prometer una fecha. Revisar después qué aprendiste, junto con otras evidencias del trabajo.

04 · ANTES DE ELEGIR

Elige la modalidad y confirma condiciones.

Individual: \$799 MXN. Business: desde \$599 por asiento al comprar 5 o más.

Precio y acceso

Business de 1 a 4 asientos: \$799 cada uno. Consulta total y condiciones actuales antes de pagar; cada repetición requiere otra compra.

Límites

Juicio situacional; no prueba psicométrica validada ni diagnóstico clínico. No debe decidir por sí solo contratación, descarte o promoción.

Aplicación responsable

Los resultados pueden variar según el contexto de la organización, la dinámica del equipo, la disposición de las personas y la continuidad con la que se lleven a la práctica las herramientas.

Tu siguiente paso

Descubre cómo integrar esta herramienta en tu equipo con KLIIMA Compass. Encuentra el siguiente paso para tu equipo.

kliima.mx/assessments/new-manager-challenge